



Lenka Droscová

Advokátka Mgr. Lenka Droscová se s účinností od 1. 1. 2022 stává partnerem v act Řanda Havel Legal advokátní kancelář s.r.o. Při té příležitosti jsme jí položili pár otázek týkajících se jejího dosavadního profesního působení.

Právě jste dosáhla jedné z nejvyšších met v profesi advokáta. Jaká to byla cesta?

Vždycky jsem věděla, že se chci věnovat advokacii. Šla jsem tedy za tímto cílem přímo, bez zbytečných odboček. Na své cestě jsem navíc měla velké štěstí na lidi. Už na koleji jsem potkala skvělé spolubydlící a když jsem pak nastoupila do mojí první práce, pražské kanceláře Balcar Polanský Eversheds, dostala jsem možnost spolupracovat s vynikajícími kolegy, kteří mě ve všem podporovali a podporují dodnes. Pak následoval přesun do act Řanda Havel Legal, a to už šlo ráz na ráz. Dostala jsem důvěru a možnost učit se od těch nejlepších. To byla skvělá motivace.

Co máte na Vaší práci nejraději a bez čeho byste se klidně obešla?

Jsem ráda, že mám při své profesi příležitost potkávat zajímavé a inspirativní lidi, díky nimž mohu na věci nahlédnout z jiné perspektivy a novým pohledem. To velmi obohacuje nejen mé profesní dovednosti, ale i mě samotnou. Rozhodně největším nutným zlem jsou pro mě některé komplikované formální a byrokratické procesy. Občas je to skutečně boj s větrnými mlýny.

Jaká oblast práva je Vaší doménou a co Vás na ní nejvíce baví?

Zaměřuji se vlastně na vše okolo pracovních právních vztahů. Dle mého názoru je v pracovním právu kromě právního či obchodního pohledu na věc vždy nezbytný také pohled lidský. A to je mi velmi blízké. Čím déle se pracovnímu právu věnuji, tím více mě baví a naplňuje.

Jakou roli ve Vaší profesi hraje dle Vašeho názoru vztah s klientem?

Vztah s klientem je pro mě zcela klíčový. I když totiž máte vynikající teoretické znalosti a rozsáhlé praktické zkušenosti, neinvestujete-li nic do Vašeho vztahu s klientem, nikdy to nebude „ono“. V naší profesi je důležité přemýšlet nad rámcem konkrétního zadání

a umět číst mezi řádky. Častokrát je totiž to, co po nás klient výslovně požaduje, jen špičkou ledovce, jehož podstatná část zůstává skryta. Je pak na nás, abychom dokázali zadání klienta vidět v širších souvislostech a nesoustředit se jen na to, co je zjevné. Což nám usnadňuje právě podrobná znalost prostředí, ve kterém se klient pohybuje, a především vzájemná důvěra převyšující rámec běžného obchodního vztahu.

Vaše profesní působení je již sedmým rokem spojeno s advokátní kanceláří act Řanda Havel Legal. Co na spolupráci s touto kanceláří nejvíce oceňujete?

Určitě respekt a důvěru k mé práci. Kancelář již od samého začátku naší spolupráce věřila tomu, co dělám a jak to dělám. Poměrně záhy mi umožnila potkávat se s klienty na mnou organizovaných seminářích a realizovat vlastní projekty. Vždy jsem se ale mohla maximálně spolehnout na podporu seniornějších kolegů. To pro mě bylo nesmírně důležité. Musím říct, že právě díky klientským akcím, organizovaným naší kanceláří, jsem měla možnost poznat naše klienty i z jiné než čistě pracovní stránky, získat si jejich důvěru a doufám, že i určité sympatie. A jelikož máme skvělé a velmi inspirativní klienty, účast na našich klientských akcích nikdy není nuda.

Jaký je Váš vztah k juniornějším kolegům?

Juniorní kolegové jsou velmi důležitou součástí každé kanceláře. U nás tyto kolegy oborově neprofilujeme – umožníme jim, aby si vyzkoušeli více oblastí práva. Sami si pak mohou vybrat, kam chtějí směřovat a jakému právu se do budoucna věnovat. Při spolupráci s juniorními kolegy dbám na to, aby se, pokud možno, okamžitě dozvěděli, co udělali dobře a kde mají naopak rezervy. Feedback a pozornost seniornějších kolegů je z mého pohledu klíčová, a proto se vždy snažím juniorním kolegům dostatečně věnovat. Taková investice se totiž několikanásobně vrátí. Navíc je skvělé být svědkem jejich úspěšného pro-

fesního růstu. A to i tehdy, když se rozhodnou pokračovat na své profesní cestě s jinou kanceláří.

V loňském roce jste úspěšně absolvovala advokátní zkoušky v Kalifornii, ve Spojených státech. Co to pro Vás a potažmo pro Vaše klienty znamená?

Podařilo se mi složit jednu z nejtěžších advokátních zkoušek ve Spojených státech prakticky paralelně vedle intenzivní práce pro naši kancelář. Když se ohlédnou zpátky, bylo to velmi náročné. Na druhou stranu jsem se přesvědčila na vlastní kůži, že pokud člověk něco chce a udělá pro to vše, uspěje. Znalosti, které jsem díky tomu nabyla, mi pomáhají vidět věci z jiné perspektivy a lépe rozumět požadavkům a myšlením klientů ze zemí fungujících na základě obdobných právních systémů. Věřím, že se zdokonalila také kvalita mého projevu ve vztahu k anglicky mluvícím klientům.

Kdo je Vaším profesním vzorem? Je někdo takový?

Individuální profesní vzor nemám. Musím přiznat, že ve skrytu duše obecně trošku víc fandím advokátkám – ženám, jež mě inspirují svými úspěchy a kariérními postupy. Lze tedy říct, že vzorem jsou pro mě všechny kolegyně úspěšné v naší profesi – zejména pak ty, které jsou schopny dosáhnout těch nejvyšších pozic a skloubit naši náročnou profesi s uspokojivým soukromým životem. ●

Autor: Miroslav Chochola
Foto: Petr Nuc

